

実例で学ぶ販路開拓セミナー



令和7年

9月16日 火

14:00 ~ 16:00

会場 高崎商工会議所 会議室
(高崎市問屋町2-7-8)

対象 中小・小規模事業者

定員 30名(先着順)

受講料 無料(会員・非会員問わず)

主催 高崎商工会議所

カリキュラム

- 外国人観光客の行動パターンと購買心理
 - ・外国人の特性とは
 - ・言葉への対応: 英語・中国語・その他の言語
- SNS・ECサイトなどを活用した販路開拓方法
- 小規模事業者でもできる外国人対応に
おすすめのDX・IT活用
 - ・多言語ツール・口コミ対応
 - ・キャッシュレス決済 など

昨今、訪日外国人の数は前年を大きく上回る推移で増加しています。こうした中、インバウンド需要を見越した商品展開や対応が中小・小規模事業者者に求められています。

本セミナーでは、外国人対応の基本から、インバウンド向けの商品・サービスの作り方、SNSやECなどITを活用した販路拡大方法まで、事例を交えて分かりやすく解説します。

「外国人対応って何から始めたらいいかわからない」「売上を増やしたいけど、方法がわからない」という方は是非ご参加ください！

講師プロフィール

- ・すまいる行政書士事務所
- ・Smile upコンサルティング合同会社

代表 石山 すみえ 氏

群馬県太田市出身。新聞配達で学費を賄いながらアメリカ留学を実現、旅行業を学ぶ。海外ツアーコンダクターや製薬会社勤務を経て、50歳で行政書士として起業。現在は補助金申請支援や外国人の在留手続きなどを行い、旅行業開業も目指して活動中。



申込方法 以下の①～③いずれかでお申込みください

- ① 高崎商工会議所・経営支援課まで持参
またはFAX(027-362-3550)で送付
- ② メール(seminar@takasakicci.or.jp)に
下記申込書と同内容を記載したメールを送付
- ③ 右記QRコードより専用フォームから申込



申込専用フォーム

- 注意事項**
- 受講表等の発送はございません。直接会場にお越しください。
 - 感染症等の影響により、中止並びに内容変更となる場合がございます。あらかじめご了承ください。

実例で学ぶ販路開拓セミナー

FAX: 027-362-3550

■お問合せ: 高崎商工会議所 経営支援課 TEL: 027-361-5171

事業所名				(会 員 ・ 非会員)
所在地				
担当者		TEL		
E-mail				
受講者①		受講者②		